

Ausbildung: NLPplus-KommunikationsberaterIn / NLP-Practitioner(DVNLP)

Anders denken - anders kommunizieren - bessere Lösungen finden.

Besonders in Change-Prozessen, ob auf der individuellen oder/und unternehmerischen Ebene, spielen Kommunikation und Interventionen eine besonders wichtige Rolle. Denn Wandel, also Veränderung, ruft heute Ängste hervor. Warum? Neues ist ungewohnt und wir haben keine Routine darin. Je nach Erfahrung mit Neuem und dem Abschied nehmen vom Alten, erleben wir das Auftreten von Ängsten, die sich unterschiedlich äußern können: Rückfall in alte, kindliche, eigentlich bereits abgelegte Verhaltensweisen (Regression), Wutausbrüche, Opferhaltung oder andere emotionale Verhaltensweisen wie Aggressivität und Ohnmacht. Die Klaviatur von Reaktionen ist vielfältig. Eine qualifizierte Ausbildung ermöglicht Ihnen im Rahmen des Selbstmanagement mit eigenen oder fremden Reaktionen umzugehen und lösungsorientiert zu intervenieren.

Was wir in der NLP-Practitioner Weiterbildung tun?

- In unserer umfassenden Ausbildung zum NLPplus-Kommunikationsberater erlernen Sie eine der effizientesten Kommunikations- und Interventionsmethoden "von der Pike auf".
- Wir sichern Ihren größtmöglichen Lernerfolg durch kleine Gruppen, unser kontinuierliches, präzises und dokumentiertes persönliches Feedback - und durch kostenlose Übungsgruppen.

Was Sie von der NLP-Practitioner Weiterbildung haben?

Die besten Voraussetzungen um als Coach, Trainer, Berater oder Führungskraft erfolgreich zu arbeiten.

- Sie verbessern Ihre mentalen Fähigkeiten.
- Sie erlernen Instrumente effektiver Kommunikation.
- Sie entdecken eigene kreative Strategien.

Mit anderen Worten:

Sie lernen, kongruent, emphatisch und hocheffizient zu kommunizieren - und steigern so Ihr ziel- und lösungsorientiertes Denken und Handeln.

Zielgruppe:

TrainerInnen, BeraterInnen, Coaches und Führungskräfte, die ihre Methoden- und Sozialkompetenz als Bestandteil der persönlichen und beruflichen Weiterentwicklung und Professionalisierung erhöhen wollen.

Inhalte:

Grundlagen des NLP

- Nutzen und Entstehungsgeschichte des NLP
- Grundannahmen des NLP
- Arbeit an der inneren Haltung



- Wahrnehmungs- und Sensitivity-Training
- WahrnehmungsfILTER und Kommunikationskanäle
- Metaprogramme
- Aufbau von Kontakt (Rapport), Herstellung von Arbeits-Beziehungen
- Erkennen von nonverbalen Zeichen und Spielregeln
- Grundkenntnisse und Funktionsweisen des NLP
- Wahrnehmungspositionen

Wirklichkeitskonstruktionen, Entscheidungen, Ziele, Wege und Potenziale

- Systemtheoretische Betrachtungsweisen von Symptomen
- Lösungsorientierte Vorgehensweisen
- Entscheidungsoptionen testen: Tetralemma
- Von der Entscheidung zum Ziel
- Umgang mit Problemen auf dem Weg zum Ziel
- Aktivierung von Potenzialen und Ressourcen, um Ziele zu erreichen

Beobachten und gezielt Fragen

- systemische Fragearten und Beobachtungen 2.Ordnung
- Gezielt Fragen
- Hypnotische Sprachmuster, leichte Trance-Induktion
- Perspektivenwechsel (Meta-Mirror)

Interventionen

- Logische Ebenen
- Meta-Mirror
- Kreativitätstechniken
- Reframings und die Arbeit mit inneren Anteilen
- Satir-Kategorien

NLP in den Anwendungskontexten

A Coaching

- Voraussetzungen für Coaching
- Ablauf von Coaching-Sitzungen
- Vom Symptom zur Methode und Vorgehensweise
- SCORE-Modell
- Interventionsmix
- Zielvereinbarungen

B Training und Beratung

- aus NLP-Inhalten Trainingskonzepte schreiben



- Umgang mit Widerständen und Störungen
- Abläufe von Workshops und Trainings mit NLP-Tools optimieren
- Ansprache der unterschiedlichen Sinneskanäle, um Lernen zu erleichtern
- Projektmanagement

C Führung

- Einsatz von NLP in Gesprächen
- lösungsorientiertes Vorgehen
- Umgang mit Konflikten
- Umgang mit unterschiedlichen Wirklichkeitskonstruktionen

D Selbstmanagement

- Selbstwahrnehmung verbessern
- Strategien des eigenen Handelns erkennen
- Rolle und Ziele klären
- NLP‐Techniken für den Eigenbedarf
- Die inneren Berater
- Projektionen und Selbstreflektion
- Arbeit am eigenen Auftritt und der Präsenz

Die Inhalte sind nicht den Wochenenden zugeordnet, sondern nur thematisch gegliedert.

Die Weiterbildung schließt mit einem Testing-Wochenende ab. Sie werden ein schriftliches (ca. 40-50 theoretische Fragen) und praktisches Testing (in den Rollen Coach, Beobachter/Feedbackgeber/Sponsor und Coachee) absolvieren. Bestanden ist dieses Testing, wenn Sie mindestens 60% der Punkte in Theorie und Praxis erreicht haben und das Wochenende vollständig anwesende waren.

Zusätzliche Leistungen

Audio-Aufzeichnungen wichtiger Kursinhalte im MP3-Format dienen als zusätzliche Lernunterstützung. So können die wichtigsten Potenziale und Ressourcen immer wieder bequem aktiviert werden.

mehr zu NLPplus...

Weiterbildungsbonus

Mit dem Weiterbildungsbonus werden Qualifizierungsmaßnahmen finanziell gefördert. Es werden bis zu 50% der Kosten einer Weiterbildungsmaßnahme übernommen, maximal jedoch 750 EUR/pro Jahr und Person.

Gefördert werden Maßnahmen, die arbeitsplatzsichernd bzw. wettbewerbsfördernd sind.

Zusätzlich muss der geförderter Teilnehmer entweder in Hamburg leben und/oder beruflich tätig sein.

Weitere Informationen zum Weiterbildungsbonus



Zertifikat:

Nach erfolgreichem Abschluss aller Fortbildungsteile (18 Tage) und einem Testing erhalten die TeilnehmerInnen ein Zertifikat zum/zur NLPplus- KommunikationsberaterIn. Das NLP-Practitioner-Zertifikat (DVNLP) wird auf Wunsch ausgestellt.

Trainer:

Susanne Alwart

Termine:

K30 (NLP-Practitioner): 12.10.2012 - 14.10.2012, 02.11.2012 - 04.11.2012, 07.12.2012 - 09.12.2012, 18.01.2013 - 20.01.2013, 15.02.2013 - 17.02.2013, 22.03.2013 - 24.03.2013

Zeiten: erster Tag des jeweiligen Blocks 14-20 Uhr, , letzter Tag 9-14 Uhr, alle anderen Tage 9-17 Uhr Termine für die NLP-Master-Ausbildung auf Anfrage!

Investition: 4.200 EUR

(zzgl. 19% MwSt.=**4.998 EUR**)

Auf diese Weiterbildung erhalten Sie Bonuspunkte!

Ort: alwart+team, Ditmar-Koel-Str. 23a, 20459 Hamburg

Probetrainings:**Probetraining-Investition:**

16,81 EUR (zzgl. 19% MwSt.=**20 EUR**)



alwart+team
Susanne Alwart

Ditmar-Koel-Str. 23a
20459 Hamburg

fon +49 40/317 939 00

fax +49 40/317 939 01

info@alwart-team.de

www.alwart-team.de